

Eidg. Dipl. Verkaufsleiter/in

Schulort	Luzern und St. Gallen
Kursbeschreibung	Sie wollen sich auf dem Arbeitsmarkt als qualifizierte Fach- und Führungskraft des Verkaufsmanagements ausweisen können.
Leitidee	Sie sind in der Lage, alle in der Praxis relevanten strategischen Marketingprobleme systematisch zu analysieren, entsprechende Entscheidungsunterlagen zu erstellen, strategische Varianten situationsgerecht zu beurteilen und die darauf bauenden Entscheide zu treffen und konsequent umzusetzen. Der Verkaufsleiter muss seine Führungsarbeit darauf ausrichten, um die Unternehmensziele zu erreichen.
Zulassungsbedingungen	Sie haben einen Eidg. Fachausweis als Marketing- oder Verkaufsfachmann/frau oder eine vergleichbare Ausbildung, mindestens 2 Jahre Praxis in höherer Stellung im Absatzbereich. Sie haben einen Eidg. Fachausweis einer anderen Berufsprüfung, das Diplom einer höheren Fachschule oder einer Hochschule und nachweisbar eine mindestens 4-jährige Praxis in den Bereichen Marketing/Absatz oder Verkauf, davon mindestens 2 Jahre in höherer Stellung. Sie haben das Fähigkeitszeugnis eines Berufes mit mindestens dreijähriger Lehre, das Fähigkeitszeugnis der zweijährigen Verkaufslehre, das Diplom einer vom Bundesamt anerkannten Handelsmittelschule, ein Maturitätszeugnis und nachweisbar eine mindestens 8-jährige Praxis in den Bereichen Marketing und/ oder Verkauf, davon mindestens vier Jahre in höherer Stellung, Kaderfunktion im Absatzbereich.
Fachbereiche Prüfung	Basisfächer: Marketing Grundlagen, Führung & Organisation, Unternehmensrechnen, Recht, VWL Vertiefungsfächer: Verkaufsplanung, Distribution, Vertriebsmanagement, Marketing & Instrumente, Verkaufsinformation & Vertriebscontrolling, Verkaufsführung Details ersehen Sie aus dem beiliegenden Lektionplan
Anzahl Lektionen	600 Lektionen inkl. 2 Wochen Intensivseminar
Facts Ausbildungsmethode	Interaktiver Unterricht nach neuesten Lernmethoden. Es werden ausschliesslich Dozenten mit eidg. Fachausweisen, sowie mit einer Praxiserfahrung von mindestens 10 Jahren eingesetzt. Die Ausbildung findet blockweise statt. In der Regel einmal monatlich von Freitag 16.00 Uhr bis 21.00 Uhr und Samstag & Sonntag von 09.00 Uhr bis 16.15 Uhr. Plus 2 Intensivwochen
Dauer / Beginn	12 Monate – Start: Oktober 2019 Eidg. Prüfung August/Okt. 2020
Unsere Leistungen	Sämtliche Lehrmittel und erforderliche Photocopien Pro Fach mind. 8 Fallstudien inkl. Lösungsansätze 600 Lektionen inkl. 2 Intensivwochen à 7 Tage 1 interne Diplomprüfung; bei Bestehen das Diplom EMABA Allfällige Vertiefungslektionen Pausengetränke / Verpflegung und Gratisparkplätze
Preis/ Kosten	Variante 1: 16'900.00 zahlbar in 3 Raten Variante 2: 15'900.00 zahlbar bei Anmeldung Die Prüfungsgebühr ist direkt an den SMC ca. 3'000.00 zu bezahlen
Erfolgsgarantie	Wenn die Erfüllungskriterien der EMABA AG erfüllt werden erhalten Sie bei uns eine 100 %ige Erfolgsgarantie
Qualifikationsrahmen	Schweiz: Eidg. Dipl. Verkaufsleiter Master Europa: Sales director. Neu Level 7 Master